



- Begrüssung kurze Vorstellungsrunde
- Keynote Willy Bischofberger, VR und Gründer
- Impulsreferate
 - Christina Marchand, Entwicklung myNewEnergy und Projektergebnisse
 - Christophe Monnot, Projekt Volteface (FR) leider krank
 - Kurt Aufdereggen, Umweltbeauftragter oeku Kirche und Umwelt (DE)
 - Max Maurhofer, Student HSG(DE)
 - Luc Jodet, Co-Founder & Finanzdirektor BUYECO (FR)
 - Martin Schröcker Fleco Power AG Energie & Landwirtschaft (DE)
- Pause mit Kaffee und Früchten
- Workshops
- Abschluss
- Apero



After Sales Prozesse und Kundenwahrnehmung

- Ziele des Projektes
 - Steigerung der Kundenzufriedenheit
 - Weiterempfehlung durch Kunden => Multiplikation
 - Reduzieren des Gaps zwischen Kundenverhalten und Kundenaussagen Baukastens / Handlungsanweisung, wie EVU Kunden begeistern können



Projektablauf

- > erstes Teilprojekte 2016
 - Literaturrecherche
 - Gespräche mit Experten
 - Kundenbefragung
- > zweites Teilprojekt 2017
 - Bachelorarbeiten an der ZHAW
 - > Seminararbeiten HSG, ZHAW



ZHAW (Zürcher Hochschule für angewandte Wissenschaften)

- After Sales Prozesse beim Grünstromverkauf
- Untersuchung von Rechnungen für Stromkunden (Verständlichkeit / Infos über erneuerbare Energien)
- Was gibt es für Hemmnisse für die Bestellung von Ökostrom auf myNewEnergy

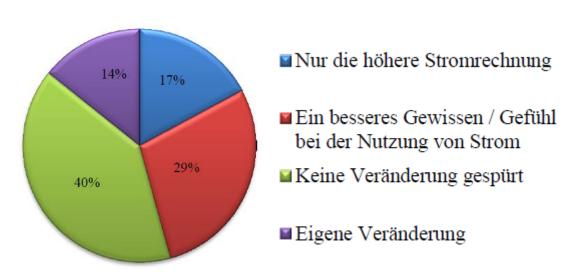
HSG (Hochschule St. Gallen)

- Überprüfung der Plattform hinsichtlich Verständlichkeit der sprachlichen und visuellen Kommunikation & Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Entwicklung und Evaluierung von "Gadgets" bzw. zusätzlicher Informationen, um Wechsel auf Ökostrom sichtbarer und greifbarer zu machen
- Evaluierung der Wichtigkeit solcher Gadgets / Bereitstellung von zusätzlicher Informationen im Vergleich zu vorhandenen Produkteigenschaften
- Evaluierung hinsichtlich der Erweiterung der Plattform um einen Vergleichsdienst im Bereich Solaranlagen

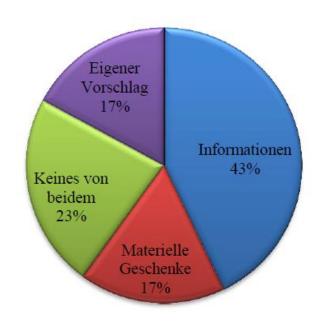


Umfrage unter myNewEnergy Kunden (n=35)

Haben Sie NACH dem Wechsel von Normalstrom zu Ökostrom eine Veränderung gespürt?

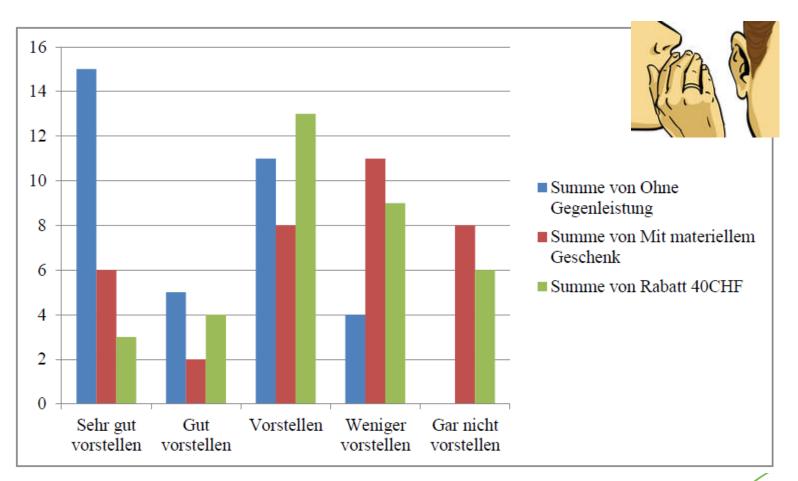


Welches Geschenk als Dank würden Sie bevorzugen?





Können Sie sich vorstellen mit Ihrem Umfeld über die Vorteile von ökologischem Strom zu sprechen ohne Gegenleistung / materielles Geschenk / 40 CHF



Rechnungen für Stromkunden

- Qualitative Umfrage (14 Stromkunden)
- Welche Informationen auf der Stromrechnung k\u00f6nnen Kunden dazu bewegen sich eher mit \u00f6kologischen Stromprodukten bzw. Energieeffizienz auseinander zu setzen?
 - Bilder Stromprodukte mit Bewertung
 - Vergleiche mit anderen Benutzern oder zum Vorjahr
 - Reiner Text wird nicht gelesen.

Stromrechnung

Objekt: Musterstrasse 1, 8400 Winterthur, Wohnung 2. OG

Bezeichnung	Betrag exkl. MWST	MWST (8%)	Betrag inkl. MWST
Strom Netznutzung	35.20	2.80	39.00
Strom Energie	81.45	6.55	88.00
Abgaben	14.85	1.15	16.00
Rechnungsbetrag	131.50	10.50	142.00

Verbrauchsvergleich



Verbessern Sie mit uns die Zukunft, investieren Sie in ein besseres Stromprodukt.

Zum Beispiel mit dem Produkt 100% Solarstrom



Bereits ab 5 CHF pro Monat können Sie einen wertvollen Beitrag zur Energiewende leisten. Weitere Informationen finden Sie unter www.mynewenergy.ch



myNewEnergy – der Stromvergleich

